

CORSO DI FORMAZIONE

# SOLUTION SALES 4.0



IN COLLABORAZIONE CON



# CORSO DI FORMAZIONE PER LA VENDITA DI SOLUZIONI IT

Organizzato con il **Patrocinio della regione FVG**, il corso di formazione base **Solution Sales 4.0** è rivolto esclusivamente a chi è iscritto nelle liste di disoccupazione, inoccupati, occupati al momento della selezione (che però dovranno risultare disoccupati al momento dell'avvio del corso se selezionati), ed è alla ricerca di una formazione per intraprendere un percorso lavorativo sia come prima esperienza, sia come nuova attività lavorativa.



# PREREQUISITI

---

Per l'iscrizione al corso sono necessari i seguenti requisiti:

- attitudini comunicative e interpersonali;
- attitudini organizzative e gestionali;
- conoscenza base di Microsoft Excel, Word, PowerPoint.

## Modalità DI EROGAZIONE

---

90 ore di **formazione**  
**in presenza**



Supporto costante di un **Tutor**  
anche **durante le esercitazioni**  
**pratiche**



Sessioni pratiche con  
esercitazioni tramite l'**utilizzo**  
**di ambienti di demo**



Rilascio di **attestato di**  
**frequenza** da parte di  
**beanTech**



# Perchè FORMARSI

beanTech ha deciso di proporre un **percorso formativo incentrato sui nuovi modelli di vendita** che prevedono un approccio consulenziale del venditore verso la proposizione di soluzioni ai problemi, piuttosto che alla vendita classica di prodotto o tecnologia.

Durante il percorso verrà approfondito il processo di vendita in beanTech e le **modalità di interazione fra il team di vendita e quello di supporto tecnico e le varie funzioni aziendali**.

Per questo motivo abbiamo deciso di strutturare un percorso formativo con le seguenti caratteristiche:

- formazione sulle tecniche di vendite di soluzioni, ma anche sulla crescita personale;
- apprendimento delle metodologie, ma anche degli strumenti a supporto;
- numerose esercitazioni pratiche di laboratorio;
- affiancamento continuo nelle attività didattiche;
- formatori e relatori sia in ambito consulenziale che operatori di settore.



# IL PROGRAMMA

---

## SESSIONE 0 – Introduzione

- Presentazione del corso "Sales 4.0", la vendita di servizi e soluzioni complesse IT nell'era della Digitalizzazione"

## SESSIONE 1 – IT Solution Sales

- Public speaking
- Comunicazione interna aziendale
- Gestione delle obiezioni - dalla negoziazione alla vendita
- Formazione generale della sicurezza (ai sensi del decreto 81/2008)
- Ricerca attiva del lavoro
- La vendita di servizi e soluzioni complesse IT nell'era della "Digitalizzazione" in beanTech

## SESSIONE 2 – Gli strumenti e il loro utilizzo

- Microsoft Word (dal template all'offerta)
- Microsoft Excel (dal costo al margine d'offerta)
- Microsoft PowerPoint
- Dynamics 365 CRM
- LinkedIn e Social Media
- Microsoft Teams

## SESSIONE 3 – L'applicazione (casi reali con esercitazioni)

- Industrial Internet of things e collezione del Dato
- Infrastrutture & Servizi (dall'On Prem al Cloud)
- Le soluzioni applicative
- I processi di Business (dalla Industria 4.0 alla Collaboration)
- L'analisi dei dati
- L'applicazione dell'Intelligenza Artificiale

## SESSIONE 4 – Casi di Business

- Il ritorno dell'investimento (TCO/ROI)
- Strumenti e agevolazioni 4.0

## SESSIONE 5 – Conclusione e test finale

- Riepilogo del corso
- Sessione di approfondimento su quanto emerso
- Conclusione e test finale (facoltativo)



## Modalità DI ISCRIZIONE

---

Il corso si terrà in presenza presso la sede beanTech, via Ivrea 5, Udine.

Per iscriversi: [offertelavoro.regione.fvg.it/lavoroFVG/dettaglio/L483-62744](https://offertelavoro.regione.fvg.it/lavoroFVG/dettaglio/L483-62744)

Per maggiori informazioni: [knownow@beantech.it](mailto:knownow@beantech.it)

---

*(\*) beanTech, essendo in possesso della certificazione aziendale ISO 9001 – EA 37, è in grado di erogare – tramite la sua Academy KnowNow – corsi di formazione che possono beneficiare del Bonus Formazione 4.0, un credito d'imposta finalizzato ad incentivare la formazione del personale. Per maggiori info potete visitare la pagina: <https://www.mise.gov.it/index.php/it/incentivi/impresa/credito-d-imposta-formazione> o scrivere a [knownow@beantech.it](mailto:knownow@beantech.it)*



#### **Contatti**

Tel. +39 0432 88 97 87

Email [info@beantech.it](mailto:info@beantech.it)

#### **Web**

[www.beantech.it](http://www.beantech.it)

#### **Social Network**

 [BeanTechSRL](#)

 [beanTechIT](#)

 [beantech\\_It](#)

 [BeanTechSRL](#)

